

木のスペシャリストが紡ぐ快適な暮らし シンプルでカッコいいSIMPLE LOGIC



邸内を彩る、数々の雑貨やインテリア。モノの量は決して少なくないが、「目に触れるのは全て“お気に入り”だけ」との考えに加え、カフェを意識したコーディネートによって、見事に生活感を抑えている。思わず手で撫でたくなるような質感のキッチン対面壁は、塗料によるモルタル風仕上げ。(この見開き頁の写真はY氏邸)



可愛いシンプルな三角屋根と、汚れが目立たないライトグレーの塗り壁。道路側の窓の数を抑え、道行く人が「何の建物だろう?」と首をかしげるような「家らしくない」デザインを追求。



奥様が絶賛する水廻り。キッチン隣接のランドリールームでは洗う・たたむ・しまう、さらにアイロン掛けまで可能。

価格の目安

坪50万円～
(延床面積40坪の場合)

施工エリア

高崎市、前橋市、
伊勢崎市、安中市周辺

IECOCORO Web



▲ Webでさらに詳しく ▲

SIMPLE LOGIC

シンプルでカッコいい、中庭のあるコンパクトな家



延床面積30坪以下とは思えないほど空間を広く、ムダなく使うことを可能とした「シンプルロジック」。



長方形という敷地形状でも陽の光が届き、各空間を繋ぐことで家族の視線が抜けて、開放感も得られるなど「良いこと尽くめ」の室内窓。格子を取り入れることで、よりお洒落な雰囲気。



土間と一体型の、オープンな玄関。4人が同時に靴を脱履できる、ゆとりある広さも特長。収納が少なくても、そのぶんモノを減らせれば効率性が増し、見た目にもスッキリするという好例。

SIMPLE LOGICモデルハウスが 高崎市にオープン!見学は予約制

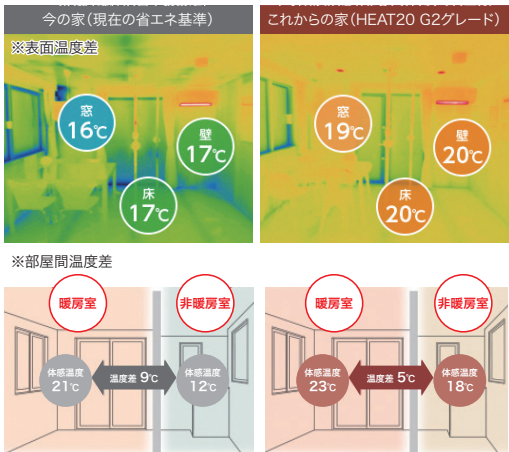


【CHECK POINT】

- ・中庭のある延床面積33坪の平屋
- ・あったら便利な「外収納」付き
- ・注目のペット共生住宅
- ・漆喰の塗り壁と選りすぐりの無垢材
- ・HEAT20・G2グレード仕様
- ・床下エアコン(輻射熱暖房)完備

※詳細はHPまたはInstagramでチェック!

変わりゆく家族の暮らしを、ずっと変わることなく支え続ける「快適」という安心! HEAT20・G2グレードが基準の高性能住宅を実現する「スーパーウォール工法」



- ①断熱材で包み込んだ「魔法瓶」のような家
- ②Ua値=0.46、Q値=1.6が基準
- ③全棟気密測定を行い「性能報告書」を発行
- ④内部結露による劣化を何と35年間も保証
- ⑤冬の就寝前に暖房を停めても翌朝15℃を維持
- ⑥断熱性の向上がアレルギーの改善にも繋がる
- ⑦計画換気できれいな空気環境に整える
- ⑧地震や台風にも強いモノコック構造

断熱性が違えば、室内の快適さも違う!
ショールーム「住まいStudio」
で体感しよう! (予約制)

※外気温0℃、エアコン設定温度20℃の場合。
気密・断熱性を高めることで、温度差の少ない室内環境に。

企業DATA

㈱ウッドプラン
〒370-0857 群馬県高崎市上佐野町824-1
TEL.027-326-2348
URL <http://www.woodplan.jp/>
E-mail contact@woodplan.jp



- ・価格の目安…坪50万円～(延床面積40坪の場合)
- ・工法・構造…木造軸組工法
- ・施工可能エリア…高崎市、前橋市、伊勢崎市、安中市周辺
- ・アフター保証、メンテナンス…JIOによる瑕疵担保責任保険、随時対応



担当者からのご案内

家をつくる側と、お客様の想いをつなぐ架け橋になりたい。私たちウッドプランは、そう考えています。「家づくりって楽しい」その素晴らしい感覚を伝えていくのが私たちの使命です。世界でたったひとつの我が家です。どうぞ、家づくりを楽しんでください。ご縁あって、一緒にストーリーを綴らせていただけたら幸いです。ウッドプランと出逢った皆様が、より豊かで実りある人生を送ることができまうように。

代表取締役 中村 伸司

ムダのない間取り!狭小地に 実現した、約30坪の平屋



※前橋市・Yさんご家族

Q1.ウッドプランとの出会いを教えてください。

家づくりを考え始めた当初から理想としたのは、「シンプルな三角屋根の、真っ白な平屋」。建築を予定していた土地が60坪に届かない狭小地でも、どうしても平屋を諦めきれず、インターネットで色々情報収集した結果、辿り着いたのがウッドプランさんの「SIMPLE LOGIC(シンプルロジック)」でした。外観デザインはまさに理想そのもの、そして「ムダを一切、省く」とのコンセプトに共感したこともあって、さっそくモデルハウスを見学したんです。延床面積は30坪なのに、室内はとても広くて開放的に感じられましたね。

Q2.ウッドプランに家づくりを依頼した決め手は?

家を建てる時だけじゃなく、未来永い付き合いを考えて「心から信頼できる人にお届けしたい」と思っていたので、中村社長やひろみさんの人柄が大きな決め手になりました。要望を細かくいってしまっても汲み取ってくれる点に加えて、とにかくいつも打合せが盛り上がるんです。雑談から素晴らしいアイデアが浮かぶこともあるし、良い意味で遠慮なく話してくれたので、家づくりが本当に楽しかったですね。また、ひろみさんの主眼目標での提案も、他社の営業さんと比べて説得力が違いました。